



FIEDLER

STARKE RÄUME
FÜR STARKE UNTERNEHMEN

GEWERBEIMMOBILIEN-BERATER (M/W/D) GESUCHT

Seit 30 Jahren verschaffen wir Unternehmen die passenden Räume. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte Person, die uns in den Bereichen Vermittlung und Entwicklung von Gewerbeimmobilien unterstützt.

Gesuchtes Profil:

Sie interessieren sich für die Welt der Gewerbeimmobilien oder sind bereits Immobilienprofi? Durch Ihre Qualifikation verfügen Sie über entsprechendes Fachwissen und technisches Verständnis? Wenn Sie zudem ein hohes Maß an Einfühlungsvermögen und Verantwortungsbewusstsein mitbringen, passen Sie womöglich sehr gut zu uns.

Aufgaben:

- Vermittlung von Gewerbeimmobilien, vom Erstkontakt bis zur Übergabe
- Beratung der Auftraggeber zu ihren Anforderungen und Optionen
- Erfassung, Aufbereitung und Dokumentation von Immobiliendaten
- fachkundige Einschätzung der Vermarktungsmöglichkeiten
- Durchführung von Besichtigungen und Verhandlungen
- Erstellung von Vertragsdokumenten
- Interessenabgleich zwischen Eigentümern und Interessenten
- nachhaltige Kundenpflege und eigenständige Bearbeitung von Suchaufträgen
- eigenverantwortliche Steuerung von Ertüchtigungsmaßnahmen

Anforderungen:

- abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Immobilienwirtschaft, Bauingenieurwesen, Architektur, Industrie oder vergleichbare Qualifikation
- ausgezeichnete Kommunikationsstärke, Eloquenz und Empathievermögen
- hohes Maß an Engagement, Teamgeist und Kundenorientierung
- ausgeprägte analytische und organisatorische Fähigkeiten
- sicherer Umgang mit Microsoft 365 und branchenüblicher Software

Von Vorteil:

- Berufserfahrung im Bereich Immobilienvermittlung oder Projektsteuerung, idealerweise im Gewerbesegment
- fundiertes technisches Verständnis und Kenntnisse über betriebliche Abläufe

Wir bieten Ihnen:

eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit (80-100 Prozent) mit Beginn nach Absprache. Auf Sie wartet ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld in einem familiären, unterstützenden Team. In Ihrer verantwortungsvollen Rolle verfügen Sie über viel Freiraum für Selbstorganisation und Eigeninitiative. Sie knüpfen vielfältige Kontakte zu interessanten Persönlichkeiten und Unternehmen. Dabei profitieren Sie von diversen Mitarbeiter Vorteilen und Zusatzleistungen, wie: individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, Vertrauensarbeitszeit, hybrides Arbeiten, 30 Urlaubstage, vermögenswirksame Leistungen, Dienstfahrzeug etc.

Das klingt interessant für Sie?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen, bitte mit Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Arbeitsbeginns, an bewerbung@fiedlergewerbeimmo.de.

Auf Ihre Nachricht freuen sich die Geschäftsführer Johannes Fiedler und Jannis Rotar